INFORMATIONS PRATIQUES

▸ **Durée**

Chaque formation dure une journée, généralement de 9h à 17h.

▸ **Tarif**

Par journée de formation : 50€ TVAC

› Si vous avez besoin d'une facture, celle-ci doit être demandée avant d'effectuer le versement.
› L'ULiège n'est pas agréée au système Chèques Formation.
› Les prix mentionnés comprennent la documentation (s'il y en a) et les pauses-café.
› L'annulation de votre inscription ne peut intervenir que par écrit, au plus tard 15 jours avant la date de la formation choisie. Passé ce délai, le montant total de l'inscription est considéré comme dû. S'il n'y a pas assez de participants, la formation peut être annulée.

INSCRIPTIONS SUR
www.uliege.be/formationsalumni

Dès que votre inscription sera validée, vous recevrez un mail de confirmation reprenant le lieu exact où se déroulera la formation et l'horaire précis de la journée.

Les participants pourront recevoir une attestation sur demande au terme de la formation.

REJOIGNEZ LE RÉSEAU DES ALUMNI

Vos services :

› Coaching emploi individuel
› Accès à l'ULiège Career Center
› Boîte mail et espace personnel en ligne
› Carte alumni donnant accès à divers avantages (accès aux bibliothèques de l'ULiège, offres culturelles, tarifs préférentiels pour des formations en langue à l'ISLV, réductions et avantages dans divers commerces, etc.)

Demandez-nous vos codes d'accès en nous envoyant un mail : alumni@uliege.be

Éd. responsable : Monique Marcourt, Direction générale à l'enseignement et à la formation, Université de Liège | Place du 20 Août, 7 - 4000 Liège | 2019

CONTACT

Université de Liège
Suivi des Alumni
Place du 20-août 7, 4000 Liège

alumni@uliege.be
04 366 52 88
www.uliege.be/alumni

LIÈGE université Alumni

FORMATIONS ALUMNI

Focus sur la gestion de projets et le management positif !

LIÈGE université Alumni

01.04

GESTION DE PROJETS

FORMATEUR

Guy Vandenberge

OBJECTIFS

› Définir et comprendre la notion de gestion de projets
› Déterminer les différents points de départ d'un bon management de projets
› Distinguer les différentes missions qui requièrent une approche de projets différente
› Définir les éléments qui permettent la maîtrise d'un projet
› Appliquer les principes de démarrage d'un projet de manière adéquate
› Faire usage des différentes phases d'un projet
› Clôturer efficacement un projet

MÉTHODE

La formation sera basée sur un cas pratique à faire évoluer au travers d'exercices. Cela vous permettra de développer les actions et comportements adaptés à votre vision de ce que doit être un projet.

29.04

LEADER ATTITUDE

Adopter l'attitude gagnante pour relever mes défis

FORMATEUR

Fred Colantonio

› Comment s'inspirer des grands leaders pour soi-même passer à l'action ?
› Comment dépasser les freins et l'inertie ?
› Quels principes appliquer pour avoir de l'impact dans vos actions ?
› Comment mesurer l'évolution de votre progression tout en gardant la motivation ?

Découvrez comment éviter le piège des excuses qui entravent l'action efficace. Identifiez les prétextes qui bloquent la mise en route de vos idées et projets. Concevez votre plan d'actions en 5 étapes simples et repartez avec votre défi individuel et personnalisé à relever avec les indicateurs de suivi pour mesurer votre progression.

24.05

INFLUENCE & NETWORKING

Réussir avec les autres grâce aux stratégies relationnelles

FORMATEUR

Fred Colantonio

› Quelle attitude adopter pour enrichir votre réseau relationnel et votre influence ?
› Comment rencontrer les personnes qui contribueront à votre progression ?
› Comment développer votre réseau avec l'effet de levier souhaité et avec humanité ?

Pilier de l'intelligence économique et stratégique, découvrez comment l'influence peut vous aider à faire la différence dans le contexte professionnel. Apprenez les clés qui vous permettront de créer de l'attractivité. Adoptez les stratégies relationnelles pour dépasser le simple carnet d'adresses et construire des relations professionnelles durables et solides.

07.06

DÉVELOPPER UNE ATTITUDE POSITIVE

FORMATEUR

Didier Longueville

OBJECTIFS

› Prendre du recul
› Développer une attitude positive par rapport à soi

MÉTHODE

Tests individuels de mise en évidence de son profil, exercices d'identification des styles des autres participants, de définition des zones d'influence...

La formation sera basée sur des cas concrets très pratiques et se clôturera par la finalisation d'un plan d'actions personnel visant à l'application des acquis dans la vie quotidienne.

VOS FORMATEURS

Fred Colantonio

Conférencier, auteur et criminologue à l'origine d'une méthode innovante sur l'attitude à adopter pour réussir professionnellement, L'attitude des Héros®. Une démarche inspirante et pragmatique qui le mène aujourd'hui partout en Europe et au Canada.

Guy Vandenberge

Coach professionnel dont ses matières de prédilections sont : People management, vente, négociation, communication, formation de formateurs

Didier Longueville

Consultant et formateur, avec une large expérience d'interventions dans des secteurs professionnels divers. Ses domaines de prédilection: management, project management, ventes, développement personnel, communication (écrite et orale)...